

The world needs innovation We need you



BASF
We create chemistry

Promotor Sprzedaży

W rolnictwie chodzi o równowagę. Równowaga, która ma kluczowe znaczenie dla życia nas wszystkich, dotyczy również naszego działu Agricultural Solutions. W tym dziale łączymy innowacyjne myślenie z praktycznymi działaniami, aby znaleźć właściwą równowagę zapewniającą sukces - dla rolników, rolnictwa i przyszłych pokoleń. Dzięki nasionom, zaprawom, dzięki ochronie upraw i rozwiązaniom cyfrowym pomagamy rolnikom produkować żywność bardziej efektywnie, pomagamy chronić ziemię i zaspokajać potrzeby społeczeństwa.

	MIEJSCE PRACY Woj. kujawsko-pomorskie, pomorskie		FIRMA BASF Polska Sp. z o.o.		DZIAŁ Dział Agricultural Solutions
	TYP UMOWY Zatrudnienia przez firmę zewnętrzną				

TWOJE PODSTAWOWE OBOWIĄZKI

- Pozyskiwanie nowych klientów
- Utrzymywanie i rozwój kontaktów handlowych
- Doradztwo agrotechniczne
- Aktywna sprzedaż produktów BASF (środki ochrony roślin)

WYMAGANIA

- Posiadanie wykształcenia wyższego rolniczego lub ostatnie lata studiów
- Posiadanie praktycznej wiedzy z zakresu rolnictwa będzie dodatkowym atutem
- Wysokie umiejętności komunikacyjne i interpersonalne
- Dobra organizacja pracy oraz samodzielność
- Znajomości języka angielskiego w stopniu komunikatywnym
- Prawo jazdy kategorii B

O NAS

W BASF najważniejsza jest chemia. Dlatego stawiamy na innowacyjne rozwiązania, zrównoważone działania i wspólne koncepcje. Stawiamy też na Ciebie. Bądź częścią naszej recepty na sukces i rozwijaj z nami przyszłość – w globalnym zespole, który szanuje różnorodność i równe szanse niezależnie od wieku, pochodzenia, sprawności, płci, orientacji seksualnej czy religii.

Razem możemy osiągnąć wszystko. Dzięki sile współpracy.

Czekamy na Twoje zgłoszenie online.

Internal

Aplikuj

Termin składania aplikacji: 31.08.2025